

Осотова Екатерина Юрьевна

**ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

Статья раскрывает понятие транзакционных издержек в современной экономике страны. Показано место транзакционного сектора и обозначены пути снижения транзакционных издержек на предприятиях. Основное внимание автор акцентирует на доле транзакционного и трансформационного секторов в экономике России.

Адрес статьи: [www.gramota.net/materials/1/2013/10/40.html](http://www.gramota.net/materials/1/2013/10/40.html)

**Статья опубликована в авторской редакции и отражает точку зрения автора(ов) по рассматриваемому вопросу.**

Источник

**Альманах современной науки и образования**

Тамбов: Грамота, 2013. № 10 (77). С. 129-132. ISSN 1993-5552.

Адрес журнала: [www.gramota.net/editions/1.html](http://www.gramota.net/editions/1.html)

Содержание данного номера журнала: [www.gramota.net/materials/1/2013/10/](http://www.gramota.net/materials/1/2013/10/)

**© Издательство "Грамота"**

Информация о возможности публикации статей в журнале размещена на Интернет сайте издательства: [www.gramota.net](http://www.gramota.net)

Вопросы, связанные с публикациями научных материалов, редакция просит направлять на адрес: [almanac@gramota.net](mailto:almanac@gramota.net)

предмет учебного плана университета, и после третьего курса наиболее способным 5-10 студентам предоставляется право получения второго высшего образования с профессиональной подготовкой по профилю «Биомеханика» (бакалавры). Это качественный отбор, образовательный и профессиональный бонус для студента в условиях жесткой конкурентной среды.

Таким образом, профессиональная страховка для выпускника – два высших профильных образования, сразу две профессии для лучших из лучших. Кто-то будет заниматься биомеханикой в спорте высших достижений, кто-то адаптивной и физической культурой, другие же попробуют себя в социальной защите и, конечно, в сфере медицинских технологий. Пойдя таким путем, можно проследить профессиональную востребованность и конкурентоспособность специалистов в городе, крае и регионе в целом;

2) подтверждение профессиональной компетентности таких специалистов возможно через социальную ориентацию. Это, прежде всего, участие в различных социальных проектах и освоение проектных технологий [4];

3) осознание биомеханики двигательной деятельности как профессиональной необходимости в различных учреждениях будет происходить через введение такого направления как части профессиональной деятельности и создание единого информационного пространства по данному направлению профессиональной деятельности. Новая профессия должна быть узнаваемой среди различных социальных групп и будет жизненно необходимой при условии развития такого актуального направления как «Педагогическая биомеханика».

#### Список литературы

1. Донской Д. Д., Зацюрский В. М. Биомеханика: учеб. для ин-тов физ. культуры. М.: Физкультура и спорт, 1979. 264 с.
2. Коренберг В. Б. Лекции по спортивной биомеханике (с элементами кинезиологии): учеб. пособие. М.: Советский спорт, 2011.
3. Овчинников Ю. Д. Биомеханика двигательной деятельности: учеб.-метод. пособие. Краснодар: КГУФКСТ, 2013.
4. Овчинников Ю. Д. Проектные технологии: создание уровневой системы // Альманах современной науки и образования. Тамбов: Грамота, 2013. № 7. С. 113-115.
5. Попов Г. И., Самсонова А. В. Биомеханика двигательной деятельности: учебник. М.: Академия, 2013. 320 с.

#### SUBJECT TECHNOLOGIES TRANSFORMATION INTO PROFESSIONAL ACTIVITY

**Ovchinnikov Yurii Dmitrievich**, Ph. D. in Technical Sciences  
*Kuban State University of Physical Culture, Sport and Tourism*  
*yurij.ovchinnikov@inbox.ru*

In the article the transformation of the subject “Biomechanics of Locomotory Activity” into the profession of new type is considered under the conditions of competitive environment and the creation of competitive specialists in the sphere of sport and rendering health-improving services to the population. Market environment forms new approaches to the qualitative intake of students for narrow-purpose specialities and their professional competence.

*Key words and phrases:* biomechanics of locomotory activity; subject; profession of new type; market environment; qualitative intake; professional competence.

УДК 33

**Экономические науки**

*Статья раскрывает понятие транзакционных издержек в современной экономике страны. Показано место транзакционного сектора и обозначены пути снижения транзакционных издержек на предприятиях. Основное внимание автор акцентирует на доле транзакционного и трансформационного секторов в экономике России.*

*Ключевые слова и фразы:* транзакционные и трансформационные издержки; транзакционный и трансформационный секторы; институты; рынок; транзакция; отрасли экономики; снижение издержек.

**Осотова Екатерина Юрьевна**

*Воронежский государственный аграрный университет имени императора Петра I*  
*ana311@yandex.ru*

#### ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ<sup>©</sup>

Основной целью каждого предприятия, занимающегося производством товаров и услуг, является получение максимальной прибыли. Вместе с тем, производственная деятельность всегда связана с затратами на трансформацию факторов производства в готовую продукцию, а также с затратами предприятия в связи с установлением экономических связей между субъектами рыночных отношений. Поэтому целесообразно все затраты предприятия делить на трансформационные и транзакционные.

Трансформационные издержки – это затраты, связанные с преобразованием материальных затрат в конечную продукцию с физическим воздействием на предмет труда. Это издержки по осуществлению трансформационной функции предприятия. Они зависят от количества используемых ресурсов, цен на услуги факторов производства, эффективности распределения ресурсов внутри каждого предприятия, используемой технологии. Трансформационные издержки – это издержки, сопровождающие процесс физического изменения материала, в результате которого производится продукт определенной ценности. В эти издержки, наряду с издержками обработки материала, входят и затраты, связанные с планированием и координацией процесса производства, если это касается технологии, а не взаимоотношений людей.

Рыночный обмен предполагает также затраты земли, труда, капитала и предпринимательского таланта. Использование рыночного механизма как механизма координации экономических связей обходится обществу не бесплатно. Перед всеми производителями стоит вопрос о назначении цен на товары и услуги. Политика предприятий в области ценообразования активно воздействует на объем продаж и величину получаемой прибыли. Проведение эффективной политики ценообразования невозможно без маркетинговых исследований, что требует определенных затрат. Кроме того, при подготовке и заключении сделок возникают издержки по ведению переговоров, поиску наилучших поставщиков и покупателей товара, заключению контрактов, защите прав собственности. Именно такие издержки и называются трансакционными.

Трансакционные издержки – это плата за передачу прав собственности, осуществляемая фирмой в условиях неопределенности рыночной информации и несовпадения экономических интересов партнеров. Это затраты, которые несут как потребители, так и производители. С позиции потребителей эти издержки выступают в форме затрат по приобретению товара или услуги, стоимость которых не входит в цену, которая платится продавцу. А с позиции продавца этими издержками являются все затраты, которые бы он нес, если продавал товар самому себе.

Величина трансакционных издержек складывается из трех частей:

1) стоимости услуг трансакционного сектора, в который входят все отрасли, обслуживающие процесс перераспределения ресурсов и продукции (оптовая и розничная торговля, финансовые и банковские услуги, страхование и т.д.);

2) стоимости трансакционных услуг, оказываемых внутри трансформационного сектора (заработная плата маркетологов, инженеров, юристов, специалистов по рекламе);

3) совокупности потерь, связанных с несовершенством рынков, и затрат на создание институтов, дополняющих рынок там, где функционирование рынка усложняется ограниченным количеством участников, искажением и неполнотой получаемой информации, побочными эффектами и т.д.

Осуществление трансакций требует реальных издержек, которые находятся в зависимости от затрат экономических ресурсов, используемых в процессе подготовки и осуществления рыночной сделки.

По общему признанию ученых-экономистов, далеко не все трансакционные издержки поддаются прямому измерению. Однако правомерно говорить об их росте или снижении, а также о соотношении с трансформационными издержками в экономике.

Всю экономику мы разделили на трансакционный и трансформационный секторы, опираясь на предложение Норта и Уоллиса [3], однако при этом внеся свои изменения в данный подход.

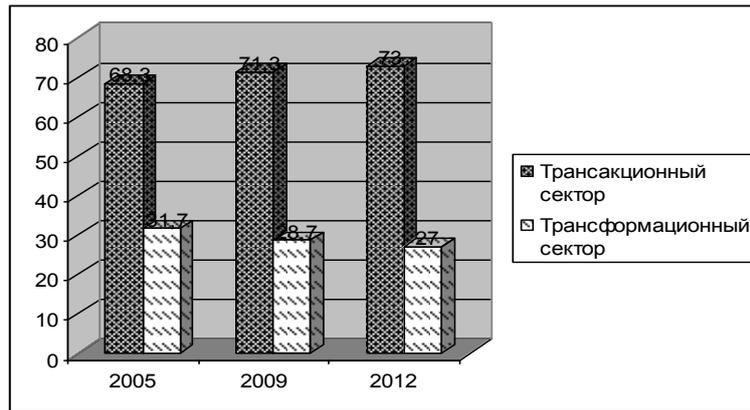
К трансакционному сектору мы отнесли предприятия, занятые в следующих отраслях: транспорт и связь, торговля и общественное питание, оптовая торговля продукцией производственно-технического назначения, информационно-вычислительное обслуживание, операции с недвижимым имуществом, финансы, кредит, страхование, пенсионное обеспечение, государственное управление и обеспечение военной безопасности, предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг.

К трансформационному сектору, соответственно, – предприятия, занятые в следующих отраслях: сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство, рыболовство и рыбоводство, добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, производство и распределение электроэнергии, газа и воды, строительство, образование, здравоохранение и предоставление социальных услуг.

Здравоохранение и образование считаем необходимым включить именно в трансформационный сектор, так как в этих отраслях создается реальное богатство – чистый доход, национальный доход общества, который формирует человеческий капитал, а это большая часть национального богатства любой страны, в том числе и России.

Согласно данным о распределении предприятий и организаций по отраслям экономики, предоставленным органами государственной статистики [1], можно сделать вывод о том, что происходит рост количества предприятий трансакционного сектора. Их доля в общем количестве предприятий и организаций в 2005 году составила 68,3%, в 2009 году – 71,3%, а в 2012 г. – 73%. В абсолютном выражении трансакционный сектор в 2005 году был представлен 2977,3 тыс. предприятиями и организациями, в 2009 году – 3256,9 тыс., а в 2012 г. – 3565,8 тыс. Трансформационный сектор, в свою очередь, в 2005 году был представлен 1383 тыс. предприятиями и организациями, что составило 31,7% от общего количество предприятий и организаций России; в 2009 году – 1310,8 тыс. или 28,7%, а в 2012 году – 1318,9 тыс. или 27,0%.

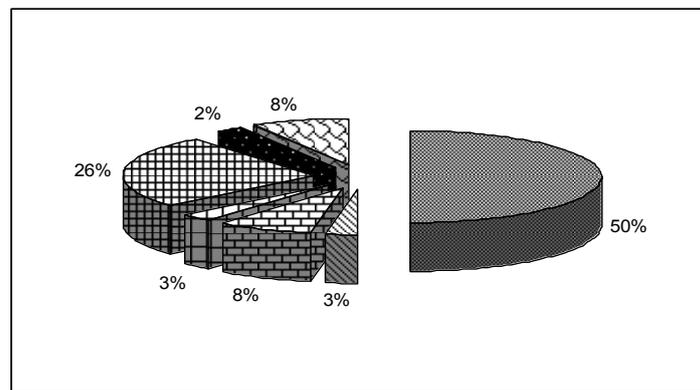
Динамика изменений, происходящих в экономике в период 2005-2012 гг., представлена на Рисунке 1.



**Рис. 1.** Динамика транзакционного и трансформационного секторов экономики России в 2005-2012 гг.

Рост численности предприятий отдельных отраслей, входящих в транзакционный сектор за время с 2005 г. по 2012 г. был внушительным: так, предприятия, относящиеся к транспорту и связи, увеличили своё количество на 111,6 тыс. в 2012 году относительно 2005 года, или на 63%. Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг увеличили своё количество на 263,7 тыс. в 2012 году, или на 41% относительно 2005 года.

Структуру транзакционного сектора России в 2012 г. можно представить следующим образом:



**Рис. 2.** Структура транзакционного сектора экономики России в 2012 г.

Так, на долю предприятий, занятых в оптовой и розничной торговле, ремонте автотранспортных средств, бытовых изделий и предметов личного пользования, приходится 50%, на долю гостиниц и ресторанов – 3%, транспорт и связь – 8%, финансовая деятельность – 3%, операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг – 26%, государственное управление и обеспечение военной безопасности – 2%, предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг – 8% в общей структуре транзакционного сектора экономики России (Рис. 2).

Динамика транзакционных издержек в экономике может быть оценена такими методами как:

1. сопоставление темпов роста (спада) производства в трансформационном и транзакционном секторах, а также долей этих секторов в ВВП;

2. анализ динамики количества занятых в трансформационном и транзакционном секторах.

Рост транзакционных издержек в России объясняется:

1) необходимостью адаптации предприятий к условиям рыночной среды;

2) общим сокращением выпуска продукции и увеличением доли постоянных затрат в совокупных издержках;

3) неразвитостью информационных систем;

4) незаконченностью процессов приватизации (подготовка, регистрация документов, содержание штата специалистов по приватизации).

Таким образом, затраты, требующиеся на покрытие транзакционных издержек, оказываются лимитирующим фактором экономического развития в России, тем более что в стране не сформирована институциональная среда (набор системообразующих формальных правил и норм, создающих рамки, в которых осуществляются производство, обмен и распределение), основной функцией которой являлась бы экономия на транзакционных издержках. Существующие в России альтернативные рынку институты не в полной мере выполняют регулирующие функции и нередко служат интересам отдельных социально-экономических групп, что тормозит экономический процесс.

Большая доля транзакционного сектора вынуждает разрабатывать методы по сокращению транзакционных издержек в целом в экономике и конкретно на отдельных предприятиях.

Снижение трансакционных издержек возможно при увеличении размеров фирмы. Фирма может расти до тех размеров, пока издержки на организацию внутри нее дополнительной трансакции не сравнятся с издержками на ту же цель через обмен на рынке или затратами на организацию трансакции через другую фирму.

Трансакционные издержки могут быть сокращены путем лишения потребителей возможности выбора. Однако с позиции покупателя возможность выбора – одна из характеристик полезности, а значит, и ценности товара. Поэтому фирмы, имеющие узкую специализацию, производящие особую продукцию для определенного, ограниченного круга потребителей и имеющие высокие трансакционные издержки, основная доля которых приходится на рекламу, конкурентоспособны и имеют собственную нишу в рыночной экономике. Отдельная категория потребителей готова платить больше за разнообразие товаров и за их отличие от товаров других фирм. Таким образом окупаются высокие трансакционные издержки фирм, использующих патентную (нишевую) стратегию. Снижение трансакционных издержек может быть осуществлено благодаря «директорской этике» – деловым контактам, неформальным отношениям руководителей предприятий. В силу неразвитости рыночных отношений и неэффективности функционирования альтернативных рынку институтов субъективный фактор стал одним из значимых во взаимоотношениях между субъектами хозяйствования в России. Именно личностью директора предприятия (фирмы), его квалификацией, опытом, уровнем предпринимательской активности, мотивацией поведения объясняется характер взаимоотношений между предприятиями в переходный период.

Сокращению уровня трансакционных издержек способствует также повышение степени институционализации экономики. Государство должно проводить политику, направленную на экономию общественных затрат по созданию и существованию альтернативных рынку институтов.

#### Список литературы

1. **Россия в цифрах** [Электронный ресурс]. URL: [http://www.gks.ru/bgd/regl/b13\\_11/Main.htm](http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_11/Main.htm) (дата обращения: 14.09.2013).
2. **Coase R. H.** The Problem of Social Cost // Journal of Law and Economics. 1960. V. 3. P. 65-67.
3. **North D., Wallis J.** Measuring the Transactional Sector in the American Economy, 1870-1970 // Long-Term Factors in American Economic Growth. Chicago: University of Chicago Press, 1986. P. 170-172.

#### TRANSACTION CHARGES IN DOMESTIC ECONOMY

**Osotova Ekaterina Yur'evna**

*Voronezh State Agricultural University named after Emperor Peter the Great  
ana311@yandex.ru*

The article reveals the notion of transaction charges in modern national economy. Transaction sector role is shown and the methods of cutting enterprises transaction charges are emphasized. The author pays particular attention to the part of transaction and transformation sectors in the Russian national economy.

*Key words and phrases:* transaction and transformation charges; transaction and transformation sectors; institutions; market; transaction; economy sectors; cutting charges.

УДК 33

**Экономические науки**

*Статья раскрывает понятие управления трансакционными издержками на сельскохозяйственных предприятиях. Представлена особая классификация и определена доля трансакционных издержек в общей доле затрат на сельскохозяйственных предприятиях. Основное внимание автор акцентирует на специфических особенностях аграрного сектора и учете издержек на предприятиях АПК.*

*Ключевые слова и фразы:* неоинституционализм; трансакционные издержки; учет издержек; сельское хозяйство; управление трансакционными издержками; снижение издержек.

**Осотова Екатерина Юрьевна**

*Воронежский государственный аграрный университет имени императора Петра I  
ana311@yandex.ru*

#### УПРАВЛЕНИЕ ТРАНСАКЦИОННЫМИ ИЗДЕРЖКАМИ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ<sup>©</sup>

Анализ институциональных основ рыночной экономики в значительной степени основан на исследовании трансакционных издержек – одного из фундаментальных понятий неоинституциональной экономики.